

## Technico-commercial / Chargé d'affaires (H/F) gamme chariots télescopiques

 Secteur : national  Expérience exigée : 2 ans minimum  
Statut Cadre

**La société SYGMAT, spécialisée dans la vente de grues et de pelles de manutention SENNEBOGEN a intégré le groupe VINCENT en 2013, ce qui lui permet de solidifier son organisation et d'envisager une accélération de son développement.**

Fiers d'être une construction familiale, attachés aux valeurs humaines et fortement engagés auprès de leurs équipes dans la recherche de la performance collective, ayant toujours placé leurs clients au centre de leurs préoccupations, les dirigeants historiques et actuels du groupe VINCENT ont su depuis plus de cent ans maîtriser une évolution régulière et développer un savoir faire fait d'équilibre entre modernisme, recherche high-tech et valorisation de l'expérience dans le respect des règles de l'art. Cette approche a permis au groupe VINCENT de se démarquer par son professionnalisme et sa fiabilité dans le temps pour devenir leader sur les marchés où il est présent.

**Pour renforcer notre force de vente, nous recherchons  
un Technico-commercial / Chargé d'affaires (H/F)  
pour notre gamme de chariots télescopiques**

### **Missions :**

Rattaché(e) à la Direction Commerciale, vous assurerez le développement commercial de la gamme de produits SENNEBOGEN, et plus particulièrement de la gamme "chariots télescopiques", sur l'ensemble du territoire national.

Vous assurerez la promotion de terrain en contact direct avec les prospects et la fidélisation des clients de la marque.

Vous prendrez également part à la stratégie commerciale des produits dont vous aurez la charge (élaboration des plans de

prospection, réalisation d'actions de marketing, participation aux salons, démonstrations...).

Pour mener à bien votre mission et vous accompagner dans vos actions commerciales, vous serez soutenu(e) par une équipe technique, et serez également en relation directe avec les équipes du constructeur Allemand.

**Profil recherché :**

Issu(e) d'une filière technique supérieure (type BTS/DUT Génie mécanique...), vous avez déjà œuvré dans le domaine de l'engin de TP, de l'engin agricole ou du gros matériel de manutention.

Votre volonté et votre curiosité professionnelle vous poussent à comprendre et analyser votre environnement commercial.

**Organisation, autonomie et prises d'initiatives** seront des qualités indispensables pour assurer les missions qui vous seront confiées.

**Ce poste nécessite des bases en anglais professionnel. Vous serez rattaché(e) à l'une de nos structures basées à proximité de Toulouse, et vous exercerez votre activité sur la France entière.**

Votre rémunération sera définie en fonction de votre profil et de votre expérience.

Si vous souhaitez nous rejoindre, merci d'envoyer CV+LM à l'adresse suivante : [recrutement@groupe-vincent.fr](mailto:recrutement@groupe-vincent.fr)