

H/F INGÉNIEUR(E) COMMERCIAL(E) TERRAIN EN TOPOGRAPHIE SCANNING 3D - SUD RHÔNE ALPES (GRENOBLE/AVIGNON)

Vous connaissez les solutions topographiques et l'environnement scanning 3D. Vous souhaitez partager vos compétences actuelles et futures auprès des Géomètres, Bureaux d'Études, Bureaux d'Ingénierie et Entreprises de Construction.

Vous souhaitez intégrer une entreprise dont les fondamentaux sont :

- **Innovation**
- **Qualité Premium**
- **Bienveillance**
- **Respect**

Rejoignez le Groupe Geomesure qui fera de vous un expert auprès de ses clients et de ses collaborateurs après une formation interne

L'entreprise

Avec une croissance annuelle de plus de 10 %, et depuis plus de 15 ans, le groupe Geomesure est l'un des leaders du marché dans la vente de solutions topographiques et de scanning 3D. Il intervient dans le grand Sud et grand Ouest auprès des géomètres experts, topographes et société de travaux publics et propose également des services complémentaires (formation, SAV, location, ...). Afin d'accompagner sa croissance, le groupe Geomesure recrute un(e) Ingénieur(e) commercial(e) topographie / Scanning 3D pour la région Sud Rhône-Alpes (environ 7 départements).

Le poste

Rattaché(e) au Responsable commercial, et à notre agence de Montpellier vous aurez comme principales missions :

- Accroître les ventes de solutions topographiques et de scanning 3D à forte valeur ajoutée en développant un portefeuille de clients existants (cabinet de géomètres experts, entreprise TP) mais également en prospectant de nouveaux comptes sur la zone.
- Détecter et analyser les besoins et les attentes de ses clients, les conseiller et les fidéliser en leur proposant des solutions techniques cohérentes.
- Assurer la gestion de la relation client et le suivi commercial en binôme avec son commercial sédentaire.
- Organiser des démonstrations techniques et faire les mises en service de premier niveau.
- Participer aux congrès, salons, assemblées générales de la profession.
- Assurer le reporting de son activité auprès de son manager (rapport d'activité, revue de portefeuille clients, prévisions et plan de vente).

Le profil

De formation ingénieur topographe (ESGT, ESTP, INSA) ou au minimum BTS topographe géomètre et fort d'une expérience probante de plus de 5 ans sur un poste similaire, vous maîtrisez les matériels topographiques et les logiciels métiers. Une connaissance de l'univers 3D serait appréciée. Votre niveau d'anglais vous permet d'échanger à l'écrit et à l'oral. Autonome, rigoureux(se), vous possédez un bon relationnel et vous démontrez une forte capacité à convaincre, à s'adapter et à écouter.

Divers

Type de contrat : CDI, temps plein, statut cadre

Salaire : + ou - 50K€ (fixe + variable)

Véhicule de fonction (5 places)

Poste itinérant sur environ 7 départements.

Envoyer CV et lettre de motivation à sandrine@geomesure.fr